

TECHNIQUES DE NÉGOCIATION COMMERCIALE

FORMATION

DÉVELOPPEZ VOS TECHNIQUE DE NÉGOCIATION ET VOTRE SENS DU COMMERCE



DESRIPTIF FORMATION

Définissez les différentes étapes, les techniques et appropriiez-les vous.

Appliquez la stratégie Gagnant / Gagnant .

Aboutissez à la signature et pérennisez la relation commerciale.

PUBLIC ET PRÉREQUIS

De 4 à 10 participants

Aucun prérequis.

Durée 7 heures

MOYENS PÉDAGOGIQUES

- Méthode active
- Brainstorming
- Travail et découverte des techniques
- Partage
- Vidéo et support numérique
- En sous-groupe et en individuel

SUIVI ET ÉVALUATION

- Fiches émargement et évaluations
- Exercice et débriefing collectif
- Réalisation du plan d'action et feuille de routes des incontournables

TARIF DE LA FORMATION

1250€ HT*

*à partir de.

Conditions sur simple demande

Contact mail :

contact@carteblancheformation.com

Retrouvez toutes nos autres modules sur le management et toutes nos autres formations sur notre site Internet :

www.carteblancheformation.com

