

UTILISER LES OUTILS DE PERFORMANCES COMMERCIALES

FORMATION

GÉREZ UNE ÉQUIPE POUR MENER A BIEN UNE TÂCHE, UN TRAVAIL OU UN PROJET



DESRIPTIF FORMATION

Définissez les différents indicateurs et comprenez leur lecture et appropriiez-les vous.

Appliquez la stratégie de l'entreprise et évaluez les axes de progression pour piloter l'amélioration constante et durable de votre société.

Aboutissez à la signature et pérennisez la relation commerciale.

PUBLIC ET PRÉREQUIS

Personnel de l'encadrement, responsable, profils évolutifs
De 4 à 10 participants

*La connaissance des outils et indicateurs commerciaux est requise

Durée 7 heures

MOYENS PÉDAGOGIQUES

- Méthode active
- Brainstorming
- Travail et découverte des techniques de pilotage KPI
- Partage
- Vidéo
- En sous-groupe et en individuel

SUIVI ET ÉVALUATION

- Fiches émargement et évaluations
- Exercice et débriefing collectif
- Réalisation du plan d'action et feuille de routes des incontournables et se fixer ses propres objectifs

TARIF DE LA FORMATION

1250€ HT*

*à partir de.

Conditions sur simple demande

Contact mail :

contact@carteblancheformation.com

Retrouvez toutes nos autres modules sur le management et toutes nos autres formations sur notre site Internet :

www.carteblancheformation.com

